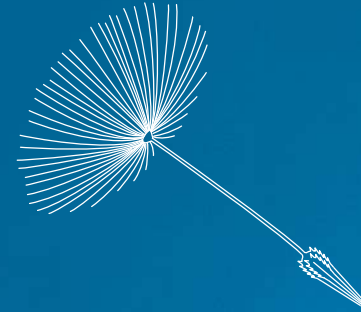


Nordhues & Cie. LLP



WIR WOLLEN SIE!





FOKUS

Nordhues & Cie. ist ein Spezialist auf dem Gebiet internationaler, kapitalmarktorientierter Finanzierungen.

Die Begriffe „Real Estate“ und „Debt Capital Markets“ markieren unseren besonderen Fokus: die Schnittstelle zwischen Immobilienmarkt und Kapitalmarkt, die Verbindung von Immobilienfinanzierungen und strukturierten Kapitalmarkttransaktionen.

Unsere Stärke und unsere Spezialisierung liegen in der Beratung bei Fremdfinanzierungslösungen, im Geschäft mit Anleihen und syndizierten Krediten und in den dazugehörigen Dienstleistungen. Wir strukturieren Immobilienkredite, um sie – etwa in Form von Verbriefungen – am Kapitalmarkt zu platzieren. Wir entwickeln für unsere Klienten neue Produkte für die Aufnahme von Fremdkapital. Und wir organisieren und steuern den Ablauf jeder Transaktion für sie. Als Boutique helfen wir Unternehmern und Investoren, ihre Ziele zu definieren, und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen, um sie zu erreichen. Dies steht im Vordergrund vor der reinen Produktion von Dokumenten.

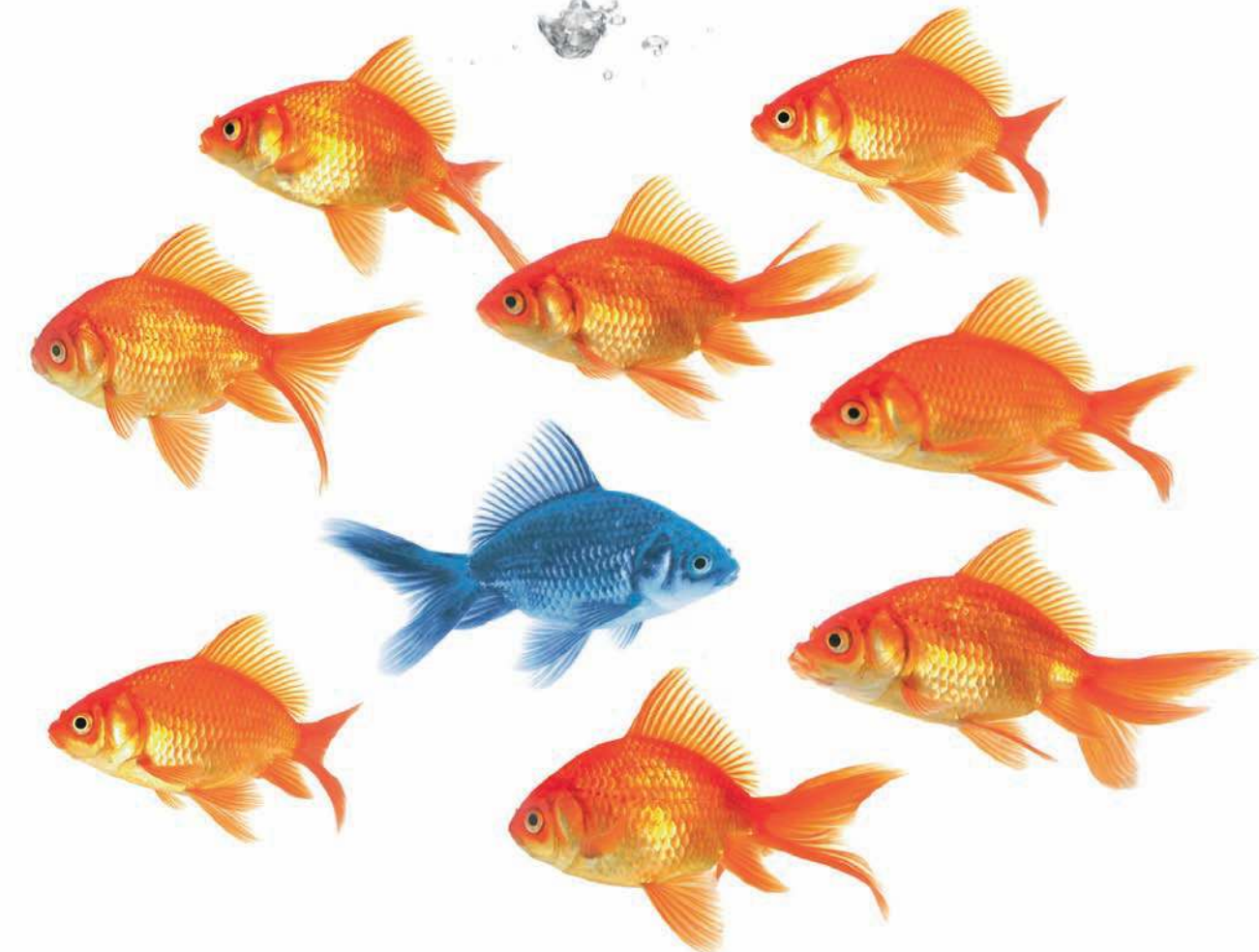


KLIENTEN

Nordhues & Cie. berät Banken, Finanzinvestoren, strategische Investoren und institutionelle Klienten bei Investitionen und Finanzierungen jedweder Art. Den Schwerpunkt bilden dabei cashfloworientierte Transaktionen im Rahmen von Immobilienfinanzierungen, Beteiligungen, Fonds, Leasinggeschäften und Verbriefungen sowie das Transaktionsmanagement.

Wir übersetzen die fachliche Problematik in die Sprache der Klienten und zeigen die wirtschaftlichen Konsequenzen von rechtlichen Gestaltungsoptionen auf. Wir sind Verhandlungsführer und Vermittler zwischen den beteiligten Parteien, identifizieren die Besonderheiten einer Transaktionsstruktur und die zeitlichen Vorgaben, stellen den Projektplan auf, steuern die Kommunikation, überwachen die Drittanbieter, sorgen dafür, daß die Transaktion ohne Verzögerungen abläuft, und begleiten sie bis zur Unterschrift.

Klienten haben mit Nordhues & Cie. den einen Ansprechpartner, der die gesamte Dienstleistung aus einer Hand erbringt.



UNTERSCHIED

Wir zeichnen uns dadurch aus, daß wir – obgleich eine Anwaltskanzlei – denken und handeln wie Investment-Banker. Wir verstehen uns als Deal-Maker. Wir sehen unsere Aufgabe darin, Transaktionen zu arrangieren und erfolgreich zum Abschluß zu bringen.

Wir belassen es nicht dabei, Probleme aufzuzeigen und Hindernisse zu identifizieren; wir entwickeln die passenden Lösungen und setzen sie in die Tat um. Unsere Klienten wollen wissen, wie sich ihre Investment-Vorhaben verwirklichen lassen. Wir sagen ihnen daher nicht, was alles nicht geht, sondern wie es geht und was dafür getan werden muß. Falls erforderlich, kümmern wir uns darum, daß neu justiert wird, was neu justiert werden muß. Unsere Mission ist erst erfüllt, wenn die Transaktion zum Abschluß kommt.

Insofern verstehen wir uns als Pfadfinder, Scout und Sprachrohr im Interesse unserer Klienten.



ARBEIT

Daß die Arbeit in einer Wirtschaftskanzlei kein Nine-to-five-Job ist, ist bekannt. Auch wir können Ihnen keine Ausnahme versprechen. Die Tätigkeit bei Nordhues & Cie. ist fordernd in jeder Hinsicht. Selbständigkeit und Eigenverantwortung jedes einzelnen sind für uns konstitutiv. Wir sind Unternehmer und als solche nicht Träger von Bedenken, sondern von Lösungen. Dabei wissen wir nicht nur, die Dinge richtig zu tun, sondern vor allem, die richtigen Dinge zu tun.

Bei Nordhues & Cie. arbeiten Sie in einem überschaubaren Team. Ein kooperatives Miteinander von Partnern und Associates halten wir für eine der wichtigsten Voraussetzungen für das Gedeihen unserer Kanzlei. Zwar wollen wir weiter wachsen, aber wir wollen keine „Großkanzlei“ werden. Wir wollen so wenig Bürokratie haben wie irgend möglich. Eine flache Hierarchie mit niedrigem Leverage – Partner-Associate-Verhältnis 1:2 – liegt uns am Herzen. Wir glauben, daß Ihrer Aus- und Weiterbildung damit am besten gedient ist.



LEBEN

Arbeit und Leben müssen zusammenpassen. Wir haben bei Nordhues & Cie. sämtliche Voraussetzungen dafür geschaffen, daß unsere Anwälte ihre Arbeit optimal in ihr tägliches Leben integrieren können. Dazu gehört eine technische Ausstattung, die es ermöglicht, buchstäblich an jedem Ort der Welt seiner Arbeit ohne Einschränkungen nachgehen zu können. Das heißt auch: Sie können ins Büro kommen, aber Sie müssen es nicht. Entscheidend ist das, was Sie zu unserem gemeinsamen Erfolg beitragen, und nicht, wann und wo sie das tun.

Wer hart arbeitet, der muß erst recht die Fähigkeit besitzen, auch einmal loslassen zu können; er muß den Zeitpunkt erkennen, an dem Innehalten angebracht ist; und er muß wissen, wann Erfolge gefeiert werden müssen. Wir glauben, bei Nordhues & Cie. ein ganz gutes Gespür dafür zu haben, ein Gespür für den nötigen Ausgleich, um die Balance zu halten zwischen beruflicher Beanspruchung und den persönlichen Bedürfnissen des einzelnen.





KARRIERE

Karriere bei Nordhues & Cie. bedeutet nicht den Eintritt in einen vorstrukturierten Werdegang, in eine formale Laufbahn mit Regelbeförderung. Wir befördern keinen, aber wir fördern alle. Entwickeln muß sich jeder selbst. Karriere bedeutet bei uns vor allem Kompetenzentwicklung in fachlicher, methodischer und persönlicher Hinsicht durch frühe Übernahme von Verantwortung.

Als kleine, aber expandierende Praxis sind wir darauf angewiesen, daß unsere Anwälte keine lange „Schonzeit“ brauchen. Ob „alter Hase“ oder Junganwalt mit wenig Berufserfahrung – die Fähigkeit und der Wille, sich vom ersten Tag in die Aufgabe hineinzustellen, sind unerlässlich.

Karriere haben Sie bei Nordhues & Cie. gemacht, wenn man Sie fragt, wenn man Ihren Rat holt, wenn man Ihnen viel zutraut, wenn man Ihnen viel Spielraum lässt, wenn man viel Verantwortung in Ihre Hände legt. Alles andere ergibt sich dann von selbst.



EIGENSCHAFTEN

Keine Frage: Auch wir suchen Anwälte mit „ausgezeichnetem juristischem Know-how“, „analytischem Denkvermögen“ und „ausgeprägtem wirtschaftlichem Verständnis“, die „bereit sind, Außerordentliches zu leisten“ – also genau die, die alle anderen auch suchen. So weit zu den Selbstverständlichkeiten. Darüber hinaus interessieren wir uns besonders für Ihre Persönlichkeit, für die Art, wie Sie „ticken“.

Um zu Nordhues & Cie. zu passen, sollten Sie unternehmerisch veranlagt sein, das heißt, Sie sollten etwas unternehmen wollen. Dazu braucht es Mut und Initiative und eine innere Haltung, der Freiheit wichtiger ist als Sicherheit. Sie sollten wissen, daß es Tag für Tag ausschließlich um Ergebnisse geht, nicht darum, von morgens bis spät abends im Büro zu sitzen und so Dauerpräsenz zu dokumentieren. Und noch etwas: Wir arbeiten gerne mit Menschen zusammen, die nicht nur in ihrer Arbeit, sondern auch sonst im Leben etwas bewegen. Bitte interessieren Sie sich also nicht nur für Jura. Das finden wir langweilig.



ANGEBOT

Nordhues & Cie. bietet das Umfeld einer international operierenden Anwaltssozietät. Zugleich sind wir als solche eher untypisch. Das hat mit unserer Kanzleikultur zu tun, findet seinen Ausdruck aber auch in unseren Büros und unserem eigenen Auftreten.

Wir legen Wert darauf, daß unsere Anwälte früh Verantwortung übernehmen. Neben Leistungsbereitschaft und Leistungsfähigkeit bedarf es dazu der Leistungsmöglichkeit(en). Daher schaffen wir für unsere Anwälte so viel Spielraum wie möglich.

Nordhues & Cie. bietet eine dem Investment Banking vergleichbare Vergütung, bestehend aus einem individuell vereinbarten Grundgehalt und einem leistungs- und erfolgsabhängigen Bonus.

Bei Nordhues & Cie. finden Sie das klassische, zweistufige Karrieresystem mit kalkulierbarem Partner-Track. Selbstverständlich setzt die Aufnahme in die Partnerschaft entsprechende Bewährung voraus. Keinesfalls werden wir Ihnen vormachen, es käme schlicht auf den Ablauf einer bestimmten Menge Zeit an.





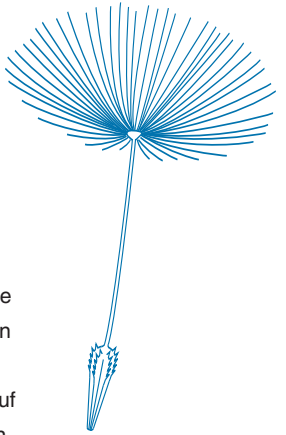
EINSTIEG

Zu Nordhues & Cie. führen viele Wege. Da uns vor allem interessiert, wie Sie sind – weniger, was Sie sind –, ist es für uns nicht entscheidend, in welcher Phase Ihrer beruflichen Entwicklung Sie uns ansprechen. Ob „fertiger“ Anwalt, Referendar oder Praktikant – wenn Sie das, was Sie auf diesen Seiten gelesen haben, anspricht, dann sollten wir uns unterhalten.

Lassen Sie uns sprechen über Ihre Ziele und Wünsche, über das, was Sie bewegt, was Sie antreibt, über Ihre persönlichen „Do’s and Don’t’s“. Und natürlich darüber, ob all das mit uns und unserer Kanzlei zusammenpaßt.

Auf das Gespräch mit Ihnen freut sich

Dr. Rainer Eichholz
Nordhues & Cie. LLP
Hedderichstraße 108–110
D-60596 Frankfurt am Main
T +49 (0)69 264910-100
rainer.eichholz@nordhues.com
www.nordhues.com



Nordhues & Cie. LLP
Hedderichstrasse 108 – 110
D-60596 Frankfurt am Main
www.nordhues.com